

CONFCOMMERCE ACADEMY - CATALOGO CORSI OTTOBRE – DICEMBRE 2025

Corsi Caffetteria - SPECIALE ESPRESSO max 2 partecipanti	8h	AULA	Singoli incontri: 14 OTT / 11 NOV / 16 DIC dalle 9.00 alle 16.00
Corsi Caffetteria - SPECIALE CAPPUCCINO max 2 partecipanti	8h	AULA	Singoli incontri: 15 OTT / 12 NOV / 17 DIC dalle 9.00 alle 16.00
Corsi Caffetteria - SPECIALE LATTE ART max 2 partecipanti	8h	AULA	Singoli incontri: 20 OTT / 17 NOV / 22 DIC dalle 9.00 alle 16.00
Corsi Caffetteria - MASTERCLASS CAFFETTERIA max 8 partecipanti	10h	AULA	3 incontri 2 edizioni: 14-16-17 OTT dalle 17.00/17.30 alle 20.30 o dalle 20.30 alle 23.30/00.00
Corsi Caffetteria - MASTERCLASS LATTE ART max 8 partecipanti	10h	AULA	3 incontri 2 edizioni: 21-22-23 OTT dalle 17.00/17.30 alle 20.30 o dalle 20.30 alle 23.30/00.00
INGLESE per il turismo e il commercio	30h	AULA	5 incontri: 10-17-24 NOV + 1-15 DIC dalle 14.30 alle 17.30
SPAGNOLO per il turismo e il commercio	30h	AULA	5 incontri: 11-18-25 NOV + 1-15 DIC dalle 14.30 alle 17.30
TEDESCO per il turismo e il commercio	30h	AULA	5 incontri: 12-19-26 NOV + 1-15 DIC dalle 14.30 alle 17.30
VETRINISTICA	15h	AULA	5 incontri: 9-16-23-30 OTT + 6 NOV dalle 19.30 alle 22.30
SORSI DI LIGURIA: Degustazione guidata dei vini liguri e tecniche di vendita	12h	AULA	4 incontri: 3-10-24 NOV + 1 DIC dalle 14.30 alle 17.30
COMUNICARE CON SÉ STESSI E CON GLI ALTRI: SELF TALK E RELAZIONI	20h	AULA	DA DEFINIRE
SALES MASTERY: TECNICHE DI VENDITA EFFICACI	20h	AULA	DA DEFINIRE
LEADERSHIP 4.0: GUIDARE NELL'ERA DIGITALE E DELL'INNOVAZIONE	20h	AULA	6 incontri: 12-19-26 NOV + 3-10-17 DIC dalle 18.00/19.00 alle 22.00
CONTROLLA I TUOI NUMERI: PUOI MIGLIORARE SOLO CIÒ CHE PUOI MISURARE	15h	AULA	5 incontri: 20-27 NOV + 4 – 11 -18 DIC dalle 19.00 alle 22.00
CHANGE MANAGEMENT: UN DOVERE O UN PIACERE? LE 8 FASI DI KOTTER	16h	AULA	4 incontri: 21 OTT + 4-18 NOV + 2 DIC dalle 9.00 alle 13.00
LEADER POSITIVI AL SERVIZIO DELLA CRESCITA SOSTENIBILE	16h	AULA	4 incontri: 21 OTT + 4-18 NOV + 2 DIC dalle 14.00 alle 18.00
SO-STARE NELLA COMUNIC-AZIONE, REL-AZIONE, TRANS-AZIONE	16h	AULA	4 incontri: 30 OTT + 13-27 NOV +11 DIC dalle 9.00 alle 13.00
ENERGY MANAGEMENT: LA TUA BUSSOLA DI BEN-ESSERE	16h	AULA	4 incontri: 30 OTT + 13-27 NOV +11 DIC dalle 14.00 alle 18.00
ACCOGLIENZA E GESTIONE DEL CLIENTE NELLA RISTORAZIONE	30h	AULA	5 incontri: 17-18-19-20-21 NOV dalle 9.00 alle 16.00
SERVIZIO IN SALA RISTORANTE	30h	AULA	DA DEFINIRE
BARMAN - PRIMO LIVELLO & SECONDO LIVELLO	30h	AULA	5 incontri: 24-25-26-27-28 NOV dalle 9.00 alle 16.00
HOUSEKEEPING	25h	AULA	DA DEFINIRE
CYBER SECURITY & NIS2	12h	VIDEOCONFERENZA	DA DEFINIRE
COMUNICARE 2.0: VENDERE NELL’ERA DIGITALE	12h	VIDEOCONFERENZA	DA DEFINIRE
AVVICINAMENTO ALL'AI: PROMPTING FACILE PER OTTENERE RISULTATI UTILI	12h	VIDEOCONFERENZA	DA DEFINIRE
IMPARARE A COMUNICARE... ANCHE SUL WEB	18h	VIDEOCONFERENZA	6 incontri: 2-4-9-11- 16 – 18 DIC dalle 19.00 alle 22.00
Per il ciclo “Pillole Formative” - GESTIONE CONFLITTI E NEGOZIAZIONE	3h	VIDEOCONFERENZA	Singolo incontro: 6 NOV dalle 19.00 alle 22.00
Per il ciclo “Pillole Formative” - TIME MANAGEMENT	3h	VIDEOCONFERENZA	Singolo incontro: 13 NOV dalle 19.00 alle 22.00
Per il ciclo “Pillole Formative” - STRESS MANAGEMENT	3h	VIDEOCONFERENZA	Singolo incontro: 20 NOV dalle 19.00 alle 22.00
Per il ciclo “Pillole Formative” - PARLARE IN PUBBLICO	3h	VIDEOCONFERENZA	Singolo incontro: 27 NOV dalle 19.00 alle 22.00
Per il ciclo “Pillole Formative” – LAVORARE IN TEAM	3h	VIDEOCONFERENZA	Singolo incontro: 4 NOV dalle 19.00 alle 22.00
Per il ciclo “Pilloe Formative” – MODELLI DI LEADERSHIP	3h	VIDEOCONFERENZA	Singolo incontro: 11 NOV dalle 19.00 alle 22.00
Per il ciclo “Pillole Formative” – GESTIONE DEL TEMPO	3h	VIDEOCONFERENZA	Singolo incontro: 18 NOV dalle 19.00 alle 22.00